



MAN Truck & Bus France recherche pour son site de **Toulouse** (Saint-Jory, 31).

## Attaché Commercial VN secteur 31/09 (H/F)

### Missions

- Prospection de toute la clientèle utilisatrice de véhicules Industriels de plus de 5 tonnes
- Gestion du fichier commercial CRM, création, modification et mise à jour des fiches clients et prospects, création des fiches contact clients et prospects), établissement de rapports de visite, remontée des « affaires chaudes »
- Analyse des besoins du prospect / Client pour établir une préconisation du matériel adéquat de la gamme MAN, en liaison avec le Service Technique du Produit - établissement d'une proposition tarifaire avec expertise minutieuse des éventuelles reprises de véhicules d'occasion, la valorisation de ces véhicules étant du ressort du Service VO
- Présentation et propositions systématiques de ventes des différents services de la gamme MAN : contrats de service, solutions de financement, ...
- Suivi régulier des clients pour la fidélisation à la marque
- Communication à l'assistante commerciale de toutes les informations pour la constitution et le suivi des dossiers
- Transmission aux intéressés de toutes informations indispensables à la société et ce dans le cadre des fonctions de l'attaché commercial
- Respect de la procédure de prise de commande véhicules neufs et de validation par le supérieur hiérarchique
- Participation à toutes les manifestations organisées sur le plan national ou régional (occasionnellement le week-end)
- Mise en mains des véhicules de démonstration et des véhicules neufs livrés à la clientèle
- Participation impérative à toutes les formations mises en place pour la force de vente en France, y compris les formations e-learning
- Établissement d'une étude de pré rentabilité avec le logiciel interne pour remise des offres en conformité avec la politique commerciale de MTB

### Expérience, formation et compétences souhaitées

- Connaissances du marché des véhicules neufs
- Connaissances techniques des véhicules de la gamme
- Connaissances des offres de service de la gamme (contrats de service, solutions de financement, ...)
- Utilisation de SAP (module OP et CRM) et autres logiciels internes
- Capacités de négociation et esprit commerçant

Type de contrat : CDI

Date de début souhaitée : ASAP

Rémunération : Selon Profil

MAN Truck & Bus est l'une des entreprises européennes leaders dans le secteur de la construction de véhicules industriels et des offres de solutions de transport. Sa gamme de produits comprend des véhicules utilitaires, poids lourds, bus & cars, et moteurs au gaz et diesel, ainsi que des services relatifs au transport de personnes et de marchandises.

MAN Truck & Bus est une entreprise de TRATON GROUP et emploie plus de 36 000 collaborateurs dans le monde.

Chaque jour, nous voulons nous surpasser et améliorer de façon continue nos produits technologiques innovants. Une carrière chez MAN Truck & Bus offre de nombreuses opportunités de participer à ce changement. Respect, esprit d'équipe, détermination, orientation client et intégrité: telles sont les valeurs de l'entreprise que vivent nos collaborateurs.

Pour des idées qui inspirent.  
Pour des changements qui animent.

Contact :  
[recrutement@man.eu](mailto:recrutement@man.eu)

Nous nous engageons pleinement à soutenir la diversité et l'égalité des chances dans le traitement des candidatures.

Engineering the Future – since 1758.

**MAN Group**

