



MAN Truck & Bus France recherche pour son siège social situé à Evry, 91.

Chef des Ventes CER (H/F)

Missions

Développement des produits

- Assure le développement des CER en ciblant les marchés, définissant les produits adaptés et les promouvant
- Positionnement tarifaire (Politique tarifaire, prix spéciaux et coûts standards avec MTB AG)
- Développement commercial (Définit les produits à promouvoir, suit les indicateurs)
- Marketing opérationnel
- Elabore le marketing opérationnel et assure la mise en place de l'animation nationale des ventes (actions commerciales, challenges, outils...) en lien avec le marketing
- Supporte le marketing opérationnel au niveau local avec le marketing

Animation des ventes

- Anime les forces de vente et après-vente pour augmenter le volume de CER, définit les formations nécessaires et diffuse les statistiques commerciales

Gestion du portefeuille

- S'assure de la bonne gestion du portefeuille CER au moyen d'indicateurs
- Administration du portefeuille
- S'assure des mises en place, modifications, résiliations des CER dans les délais
- S'assure de la facturation et de la résolution des litiges liés à celle-ci
- Rentabilité du portefeuille
- Suit les indicateurs de rentabilité
- Propose et met en place les actions correctrices

Suivi des créances

- En partenariat avec le service recouvrement, prend les actions nécessaires pour atteindre les objectifs de créances clients

Management des équipes CER

- Suivant organigramme en vigueur

MAN Truck & Bus est l'une des entreprises européennes leaders dans le secteur de la construction de véhicules industriels et des offres de solutions de transport. Sa gamme de produits comprend des véhicules utilitaires, poids lourds, bus & cars, et moteurs au gaz et diesel, ainsi que des services relatifs au transport de personnes et de marchandises.

MAN Truck & Bus est une entreprise de TRATON GROUP et emploie plus de 36 000 collaborateurs dans le monde.

Chaque jour, nous voulons nous surpasser et améliorer de façon continue nos produits technologiques innovants. Une carrière chez MAN Truck & Bus offre de nombreuses opportunités de participer à ce changement. Respect, esprit d'équipe, détermination, orientation client et intégrité: telles sont les valeurs de l'entreprise que vivent nos collaborateurs.

Pour des idées qui inspirent.
Pour des changements qui animent.

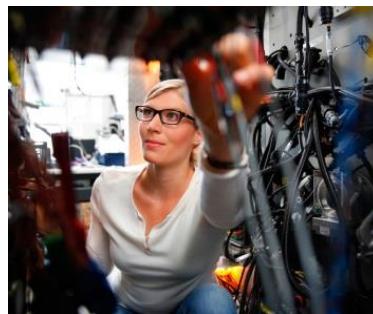
Contact :
recrutement@man.eu

Nous nous engageons pleinement à soutenir la diversité et l'égalité des chances dans le traitement des candidatures.

Engineering the Future – since 1758.

MAN Group





Expérience, formation et compétences souhaitées

- Analyser les marchés (production, prix, demande)
- Négociation : capacité à argumenter et à convaincre
- Esprit d'équipe
- Excellent relationnel
- Conclure les marchés en prenant toutes les garanties techniques, économiques et juridiques
- Anglais opérationnel, allemand serait un plus
- Maîtrise du pack office, SAP et un CRM

Type de contrat : CDI

Date de début souhaitée : ASAP

Rémunération : Selon Profil

Engineering the Future – since 1758.

MAN Group

